

ВИДЖЕТ КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ В GOOGLE-ТАБЛИЦЕ

Все KPI компании в реальном времени
и в привычном формате



1 МЕС



7 000 РУБЛЕЙ

Менеджеры продают, а не заполняют таблицы

Руководители видят актуальные цифры, быстрее
реагируют на изменения — компания в плюсе
даже в месяцы просадки



ДО

Аналитика в ручном режиме

Долгое заполнение отчетов

Воронка только у продавцов



ПОСЛЕ

Автоматические отчеты в Гугл-таблице

Виджет выгружает ключевые метрики из amoCRM в привычный формат Google-таблиц. Ключевые и проблемные показатели подсвечиваются

Актуальные данные за 2 секунды

Любое изменение в АМО сразу подгружается в таблицу. Отчет обновляется 24/7 и отправляется в Telegram по запросу

Во всех отделах есть аналитика

Есть отчеты для отдела продаж, маркетинга, проектного отдела и бухгалтерии. Можно детализировать данные по подразделениям, сотрудникам и т.д.

ДО

Не управляем на фин. результатом



ПОСЛЕ

Управляем выручкой

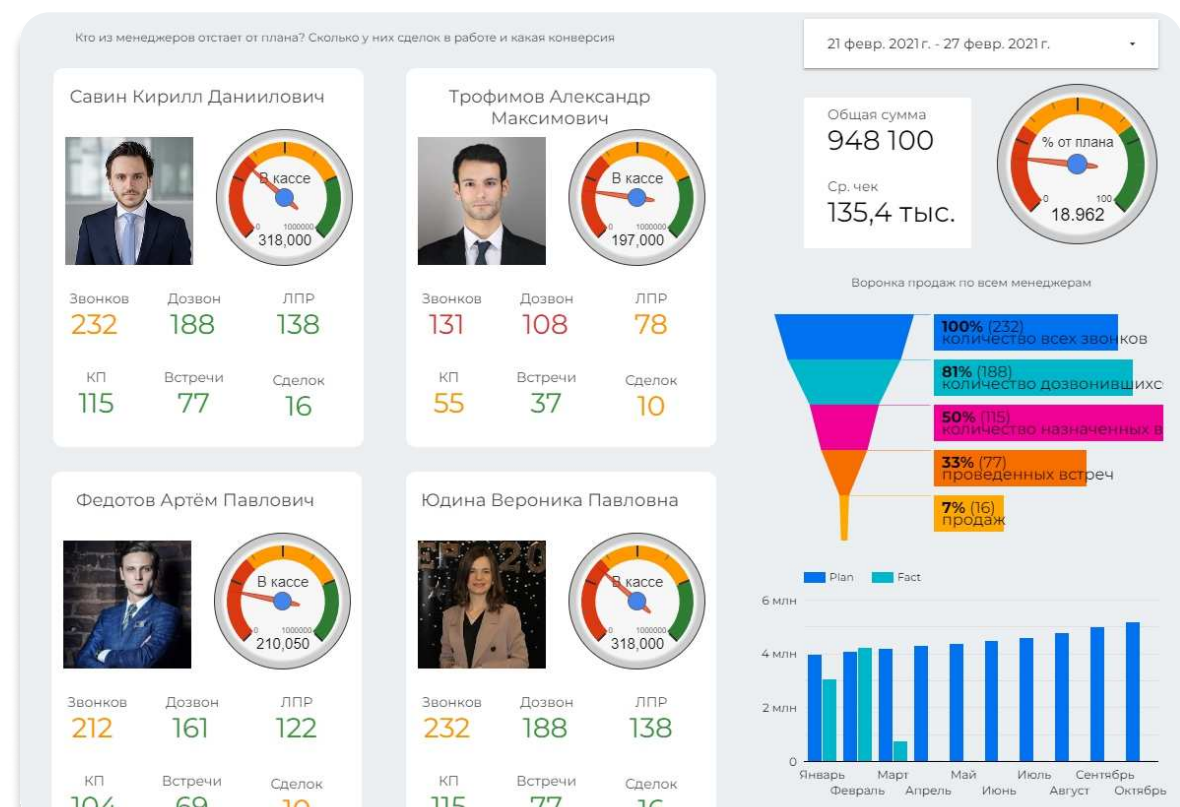
В отчете более 10 маркеров косвенных признаков, по которым РОП может прогнозировать прибыль и мотивировать неэффективных менеджеров

Не быются цифры в отчетах



Понятно, откуда какой показатель

Все цифры в отчетах кликабельные — РОП может кликнуть на сумму упущенных сделок и увидеть список сделок. Аналогично с другими показателями



Ключевые показатели отдела продаж

Файл Правка Вид Вставка Формат Данные Инструменты Дополнения Справка Последнее изменение: только что

100% p. % .0 .00 123 Roboto 12 B I A

	ЯНВАРЬ	ФЕВРАЛЬ	МАРТ	АПРЕЛЬ	МАЙ	ИЮНЬ	ИЮЛЬ	АВГУСТ
КОЭФФИЦИЕНТ ОБЩИЙ	0,9	1	0,9	1	0,9	1	1	0,8
Остаток до плана	722 223	3 230 000	1 399 880	6 550 000	1 892 000	3 000 300	3 003 900	2 550 000
% ВЫПОЛНЕНИЯ ПЛАНА	95,2%	120,2%	98,2%	136,4%	100,0%	105,0%	114,3%	88,4%
ПЛАН ПО ДОГОВОРАМ:	15 000 000	16 000 000	17 000 000	18 000 000	19 000 000	20 000 000	21 000 000	22 000 000
ФАКТ ПО ДОГОВОРАМ:	14 277 777	19 230 000	16 699 880	24 550 000	18 992 000	21 000 300	24 003 900	19 450 000
ДОГОВОРА В МАР	13 800 900	15 400 000	14 800 000	19 000 990	16 799 000	19 189 009	18 089 829	16 548 900
% ВЫПОЛНЕНИЯ ОЖИДАНИЯ ПРОДАЖ (МБ)	133,2%	129,2%	101,5%	140,0%	92,5%	110,0%	122,2%	879,4%
ФАКТ ПРОДАЖ (МБ):	15 980 000	16 800 000	14 209 000	21 000 000	14 800 000	18 700 000	22 000 000	16 709 000