

НАСТРОЙКА ВИДЖЕТА ТРИГГЕРЫ

Автоматизирует рутину — от отправки КП до сегментации клиентов. Закрывает более 400 задач

Цель — освободить менеджеров от рутины и сфокусировать на продажах



ОТ 5 ДНЕЙ

Увеличение объема продаж — виджет анализирует базу, прогревает клиентов, делает рассылки. Не нужно держать все сценарии работы и клиентов в голове

Увеличение конверсии — клиент моментально получает обратную связь в чате, ответный звонок, КП и счета

Повышение эффективности отдела продаж — РОП в курсе всех нарушений, может реагировать в моменте

Мы внедрим тот функционал, который поможет увеличить эффективность работы. Никаких модулей “чтобы было”

Дата перехода в этап Счет оплачен воронки Продажи

Счёт оплачен

Выбрать

Дней от создания сделки до оплаты счёта

...

Дата квалификации лида

...

Дней от квалификации до оплаченного счёта

...

Дата проведения встречи

...

Дней от встречи до оплаты счёта

...

Дата консультация проведена

...

Дней от консультации до встречи

...

Консультация проведена

Выбрать

Встреча проведена

Выбрать

Договор отправлен

Выбрать

Дата договор отправлен

...

Встреча назначена

Выбрать

Дата встреча назначена

...

П Дата перехода в Потенциальных партнеров

П Дата перехода в этап Предварительное согласие

П Дата перехода в этап Назначена встреча

П Дата перехода в этап Проведена встреча

П Дата перехода в этап Заключен договор

П Дата перехода в этап Обучен

П Дата перехода в этап Активные

П Потенциальный

П Назначена встреча

П Проведена встреча

П Заключен договор

П Обучен партнер

П Активный партнер

...

...

...

...

...

...

...

Выбрать

Выбрать

Выбрать

Выбрать

Выбрать

Выбрать

Выбрать

Выбрать

Выбрать

ПОКАЗАТЕЛИ ДЛИТЕЛЬНОСТИ ЦИКЛА СДЕЛКИ

8 000 Р

В атоCRM фиксируется, сколько дней сделка была на каждом этапе воронки, данные выводятся в отчет. Сразу видно, на каких этапах сделки застревают, и что нужно сделать для ускорения продажи

АВТОРАСЧЕТ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

12 000 Р

При изменении значения 1 поля в карточке сделки, остальные поля заполняются автоматически, менеджер не тратит время на ручное заполнение, расчеты и исправление ошибок. Рассчитывается маржа и себестоимость, вознаграждения менеджеров, рейтинг заказов, автоматически меняется название сделки, значения уникальных полей по формуле

Отв-ный

Бюджет

Ширина

Длина

Столешница

Обработка

Доставка

Имеется скидка

Скидка %

Замеры

Итого

Марина

25 112 Р

8

14

Стекло

Гранит

ДСП

Металл

Выбрать

Выбрать

...

...

Квалификация

Возраст

30

Стаж по ВУ

10

Бизнес-аккаунт

Да

Гражданство

РБ

Опыт в такси/личным водителем

Да

Судимость

Нет

Права

Не РФ

Пол

Выбрать

График

Выбрать

Источник

Выбрать

Год рождения

1994

Год выдачи прав

2014

Дата рождения

...

Стаж, список

Выбрать

Название колонны

Выбрать

(+2) Лид от атоCRM — Уфа — Хабутдинов Ренат

#47080132

Проекты

Сделано предложение (3 дня)

Основное

Лицензии

Договор

Отв-ный

Элизабет Эдишерашвили

Бюджет

784 000 руб

Анкета

...

Предоплата

390000

2-й платеж

197000

3-й платеж

197000

Город

УФА

Чем занимает

Оборудование для отоп...

Сфера деятел

Промышленность

Ниша

B2B Продукт

Лицензий

25

Средний чек

...

Опыт с CRM

Когда-то внедряли

Текущая CRM

Другая

20.07.2018 14:59 Элизабет Эдишерашвили

Изменено поле «Назв

ООО «Газстройинвест»

20.07.2018 14:40 Документы: Коммерческое предложение №19 для %Компания.Название

20.07.2018 16:26 Элизабет Эдишерашвили

Для поля «3-й платеж» установлено значение

20.07.2018 16:26 Элизабет Эдишерашвили

Для поля «2-й платеж» установлено значение

20.07.2018 16:26 Элизабет Эдишерашвили

Для поля «Предоплата» установлено значение

20.07.2018 16:26 Элизабет Эдишерашвили

Изменено поле «Бюджет». Предыдущее значе

20.07.2018 17:24

Исходящее письмо От: Элизабет Эдишерашвили кому: Хабутдинов Ренат

Комплексное внедрение атоCRM

Добрый день, Ренат!...

20.07.2018 17:24

Элизабет Эдишерашвили

Новый этап: Проекты

Сделано предл...

20.07.2018 17:25

От: Элизабет Эдишерашвили кому: INTROVERT на 893 Хабутдинов Ренат

Ренат, мы высылали вам коммерческое предложение на почту. На связи, Элизабет Эдишерашвили.

20.07.2018 18:01

Входящее письмо От: Хабутдинов Ренат кому: Элизабет Эдишерашвили

Комплексное внедрение атоCRM

Добрый вечер! Ознакомился с предложением. Честно говоря - очень был уд...

E-mail для: Хабутдинов Ренат <renat@gigas.biz>

Статистика

Кол-во покупок

4

Общая сумма покупок

375000

Средний чек

93750

Дата последней покупки

16.02.2024

Дней с последней покупки

11

Периодичность покупок, дней

27

Дней в системе

109

Постоянный клиент перестал покупать!

Сумма всех сделок по компании: 1 840 300 р.

Последняя сделка: от 21.05.2020 на 80 000 рублей.

Последний контакт с клиентом через WhatsApp 12 июня 2020 г.

Открыть

СТАТИСТИКА ПО ПОКУПКАМ

40 000 Р

Позволяет отслеживать статистику показателей по каждому клиенту, отправлять автосообщения/ставить задачи менеджерам, если клиент давно не покупал, или уведомлять РОПа, если менеджер некачественно отработал возражения и убрал сделку в архив. Возможности: автоматический расчет и ежедневное обновление показателей по покупкам контакта/компании, настройка авторасчета степени прогретости клиента и др.

PROFIT sales

профессионально • прибыльно • понятно

Статистика	
Кол-во звонков	2
Кол-во недозвонов	...
Дата последнего звонка	07.02.2024 10:57
Кол-во минут в разговоре	3,82
Продолжительность последнего звонка	0,5
Кол-во разговоров от 90 сек	1
Время от создания до разговора 90 сек, мин	1
Дата и время первого разговора от 90 сек	30.01.2024 14:27

Статистика	
Кол-во звонков	1
Кол-во недозвонов	1
Дата последнего звонка	28.09.2023 09:41
Кол-во минут в разговоре	0,67
Продолжительность последнего звонка	0,67
Кол-во разговоров от 90 сек	...
Время от создания до разговора 90 сек, мин	...
Дата и время первого разговора от 90 сек	

ОТСЛЕЖИВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПО ЗВОНКАМ 20 000 Р

Фиксируется количество звонков и недозвонов, дата последнего звонка, количество минут в разговоре, продолжительность последнего звонка, время от создания до первого целевого разговора (от 90 секунд)

НАЛИЧИЕ КОМПАНИИ У КОНТАКТА 5 000 Р

атоCRM автоматически проверяет, привязан ли контакт к компании, и присылает уведомление менеджеру о контактах без компании

- ✓

12.02.2024 10:50 от Триггеры от «Команда F5» для Ася
Добавь компанию: В сделке нет компании. Необходимо добавить!
компания добавлена
- ✓

12.02.2024 10:50 от Триггеры от «Команда F5» для Дмитрий
Добавь компанию: В сделке нет компании. Необходимо добавить!
компания добавлена

Статистика	
Кол-во звонков	28
Кол-во разговоров	24
Кол-во недозвонов	4
Дата последнего звонка	18.01.2024
Частотность звонков	1
Кол-во минут в разговоре	82,21
Продолжительность последнего :	1,95
Кол-во разговоров от 180 сек	8
Время от создания до разговора	37
Дата и время первого разговора	05.01.2024 13:31

Оля

Вчера 18:40 (1 день) От Триггеры от «Команда F5» для Сергей Контроль — Сделку закрыли с одним звонком. Разбраться

Добавить результат

Выполнить

СТАТИСТИКА ПО КОНТАКТАМ 15 000 Р

По каждому клиенту автоматически и без возможности изменения собирается вся статистика касаний. Кроме звонков: отправленный email, последнее сообщение в вотсап (входящее или исходящее). На основании этих данных можно собрать любые более сложные процессы. Например: закрыли сделку с причиной отказа “дорого” и при этом проговорил с клиентом менее 3 минут — атоCRM уведомит об этом РОПа

Екатерина, добрый день 😊

Это [] Евгений, агентство недвижимости «[]».

Звоню по вашему обращению касательно подбора квартиры, но, к сожалению, не смог до вас дозвониться 😞

Добрый день, Дарья! 🌸

17.04 в 18:30 ждем вас и ваши ноготочки на сеанс красоты. Всем гостям патчи в подарок.

«БонжурМаникюр» — нам доверяют ручки и ножки.

11:43

чек_30кг_сахара

129 кБ • PDF

Здравствуйте, оплату получили. Спасибо, что заказываете в магазине «Белое золото». Чек во вложении.

17:58

Буду обязательно, спасибо, что напомнили

11:44 ✓✓

АВТОСООБЩЕНИЯ КЛИЕНТАМ 15 000 Р

Автосообщения клиентам при недозвоне. Напоминания о встречах / сделках. Работа с зависшими клиентами. Автозапрос NPS. Сообщения при назначении ответственного

АВТОМАТИЧЕСКИЕ ПОЗДРАВЛЕНИЯ С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ 10 000 Р

Автоотправка персонализированных поздравлений клиентам на основании данных из карточки контакта (отсутствует в стандартном функционале amoCRM)

Екатерина, поздравляем с днем рождения! Поделитесь хорошим настроением с друзьями, чтобы праздник стал незабываемым. Мы дарим вам персональный промокод на подарок к каждому заказу на нашем сайте в июле

23:27 ✓✓

Николай, поздравляем вас с днем рождения и дарим скидку 20% на заказ в период с 1 по 7 сентября

23:30 ✓✓

Это Сергей, руководитель АН < [] >.

Ваши друзья – наши друзья. Мы начислим вам бонусом 10.000 рублей за простую рекомендацию своему другу, который совершит с нами покупку или продажу квартиры.

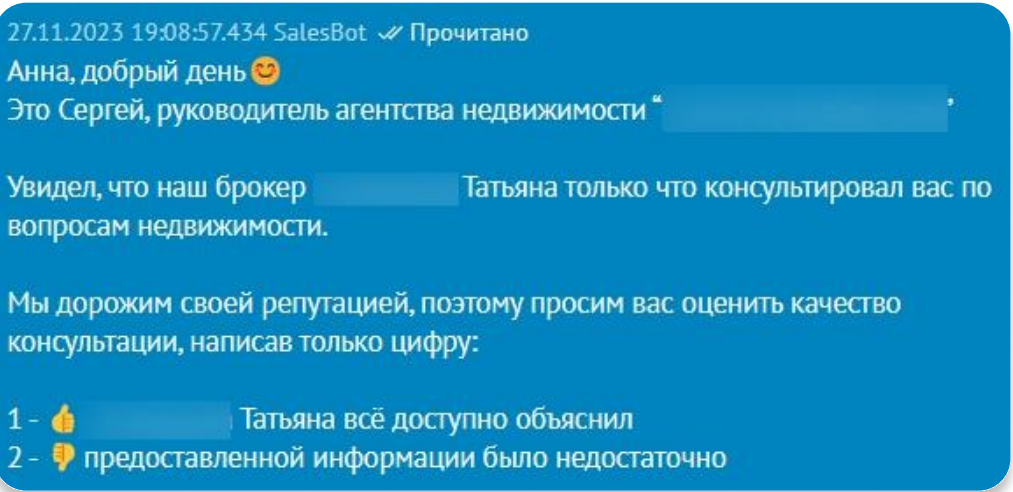
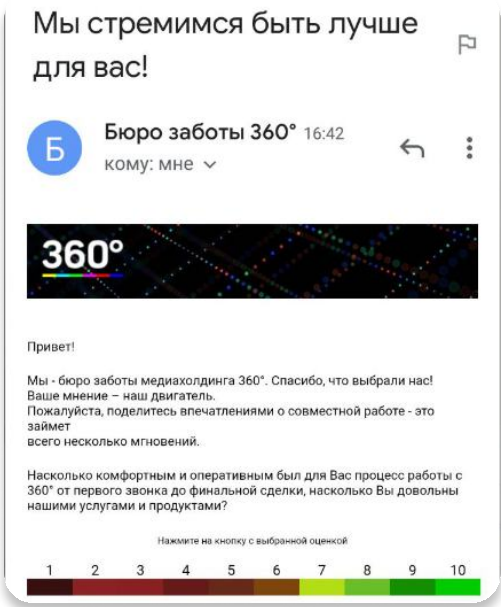
А другу подарим приятную скидку на ипотеку 🎁

Для этого нужно всего лишь поделиться вашей персональной ссылкой с друзьями, которые находятся в поиске квартиры или хотят продать уже имеющееся жилье. Ссылка: <https://forms.amocrm.ru/rdddzd?dp=Q1zaSOHqO->

РЕФЕРАЛЬНАЯ СИСТЕМА 40 000 Р

Клиент получает уникальную реферальную ссылку и делится ей в соц. сетях

Как только по ссылке регистрируется приглашенный — уведомим клиента. Как только приглашенный совершит сделку — поставим задачу на выплату другу



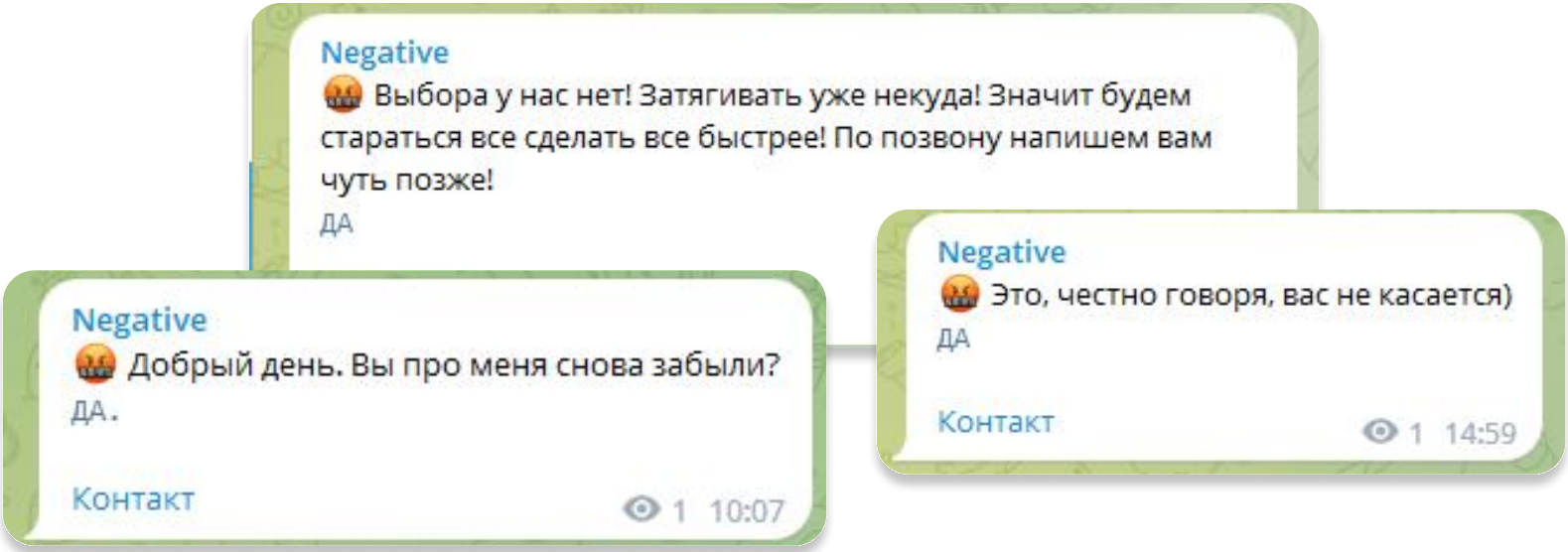
ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ПОСЛЕ ЗВОНКА 5 000 Р

Робот автоматически отследит факт первого звонка и отправит клиенту сообщение в WhatsApp с запросом обратной связи

Полученную оценку выведем в отчеты, посчитаем среднюю оценку для каждого менеджера и оповестим руководителя о негативных оценках

АНАЛИЗ ВХОДЯЩИХ СООБЩЕНИЙ 15 000 Р

Нейросеть анализирует каждое входящее сообщение от клиента на содержание негативного тона. Если негативный тон обнаружен, атоCRM отправляет уведомление в Telegram. В уведомлении содержится негативное сообщение от клиента и ссылка на контакт. ОКК или РОП оперативно реагирует и подключается к диалогу



NPS ЗАПРОШЕН 416 сделок: 77 909 104 Р	NPS ПОЛУЧЕН 68 сделок: 6 350 008 Р	30 ДНЕЙ 419 сделок: 20 180 000 Р	60 ДНЕЙ 117 сделок: 5 000 000 Р	90 ДНЕЙ 20 сделок: 0 Р
Быстрое добавление	Даниил Заявка с квиза (реанимация) квиз 25.12.2023 Здн	Кристина Заявка с квиза квиз 19.12.2023	Заявка от () WZ (kolesnichenko___sergey) 18.12.2023 Нет задач	Елена Заявка с квиза квиз 18.12.2023 Нет задач
Без имени Заявка от () (реанимация) WZ (kolesnichenko___sergey) Сегодня 16:48 Нет задач	Василиса Скорозвон (реанимация) 8 Р 25.12.2023 Нет задач	Понель Заявка с квиза квиз 18.12.2023 Нет задач	@ Заявка от () WZ (kolesnichenko___sergey) 16.12.2023 Нет задач	Борисовна Заявка от () WZ (kolesnichenko___sergey) 15.12.2023 7дн
Анфиса Заявка с квиза (реанимация) квиз Сегодня 12:58 Нет задач	@ Заявка от () (реанимация) WZ (kolesnichenko___sergey) 22.12.2023 Нет задач	... Оксана ВК 15.12.2023 Нет задач	Маргарита переписка () WZ (kolesnichenko___sergey) 16.12.2023	Без имени Заявка с квиза квиз 14.12.2023 Нет задач
elena Сегодня 12:34				

ВОРОНКА РЕАНИМАЦИИ 10 000 Р

При отказе клиенту автоматически отправляется сообщение с запросом причины отказа. Если ранее по этому клиенту не было отказов, сделка перемещается на соответствующий этап воронки реанимации, каждые 30 дней клиенту отправляется прогревающая рассылка. Исключается заспамливание клиента прогревающими сообщениями, если у него было несколько неудачных сделок

15 ДНЕЙ
38 сделок: 0 Р

10 ДНЕЙ
68 сделок: 0 Р

3 ДНЯ
21 сделка: 0 Р

Быстрое добавление

Цветочная

Вчера 09:00

Вчера 09:06 SalesBot

Здравствуйте! 🌻

Если Вы еще не заказали букет цветов, то заказ можно сделать на нашем сайте в разделе онлайн-витрина! 🌻 Эти букеты собраны, они свежие, с актуальными и сезонными цветами и готовы к доставке. Также можете написать нам, мы предложим цветы и составим букет исходя из Ваших пожеланий и бюджета. 🌻 Специально для Вас БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА по городу (с 09:00 до 21:00) или 300 рублей скидка дополнительно к Вашим бонусам - только по этому предложению! (просьба напомнить об этом менеджеру)

Анкета постоянного покупателя
(5% скидка)

Мы не забудем о дне рождения ваших близких, напомним и предложим букет с приятным бонусом!

День Рождения (Свой)

День Рождения (Жены/Любимой)

День Рождения (Мамы)

ВОРОНКА СОБЫТИЙ

70 000 Р

При поступлении новой заявки у клиента автоматически запрашиваются контакты и диалог переводится в мессенджер. Клиенту отправляется анкета с запросом памятных дат, данные заносятся в карточку, за N дней до праздника отправляется предложение о покупке. Ссылки на оплату и уведомления о статусе заказа отправляются автоматически, после покупки запрашивается NPS

АВТОЗАДАЧИ И УВЕДОМЛЕНИЯ

20 000 Р

Настраиваются для разных типов событий

Нет ответа на сообщение 5 мин — повторно уведомим менеджера. Нет ответа 30 мин — об этом узнает РОП. Оповестим РОПа и менеджера о зависших сделках и сменим ответственного, если необходимо

Новая сделка слишком долго в статусе "Новое обращение"
Взять в работу сделку!
Ссылка на сделку
Открыть >

Нет ответа 30 мин от @...
Этап сделки - Новая заявка
Ссылка на сделку
Открыть >

Новое сообщение от Анна Бухгалтер
Этап сделки - Закрыто и не реализовано
Ссылка на сделку
Время сообщения: 18:09:59
Текст сообщения: Нет
Открыть >

Клиент оставил повторную заявку - +7924462
Клиент оставил повторную заявку
Открыть >

Новая сделка без телефона
Необходимо взять сделку в работу
Открыть >

Клиент НЕ оставил телефон в Avito
Ответить клиенту
Открыть >

Заказы (общая группа)
3 участника

см, упаковка ПРЕМИУМ, доставка НЕ ТРЕБУЕТСЯ
Имя: Денис
Телефон: 89
Источник: VK
14:36

F5bot2
Новая заявка с сайта "Букет из 9 Хризантем, упаковка СТАНДАРТ, доставка Химки"
Имя: Виктор
Телефон: +790
Источник: Яндекс.Директ
15:17

Новая заявка с сайта "Букет из 25 РОЗ, упаковка ПРЕМИУМ, доставка Алтуфьево"
Имя: Вячеслав
Телефон: 890
Источник: Яндекс.Директ
15:19

Новая заявка с сайта "51 тюльпан ассорти + Корзина 35 см, доставка Сухаревская"
Имя: Евгения
Телефон: +790
Источник: Прямой заход
15:21

notion

Заполнена новая анкета.

Название сделки: = Д... 3, Олег и Юлия

Работа сотрудников офиса: 10

Работа прораба: 10

Работа бригады: 10

Работа технадзора: 10

Уборка территории: 8

Организация процесса: 10

Что беспокоит: Ничего

Что сделать чтобы были довольны: Построить дом

Готовы рекомендовать: Да

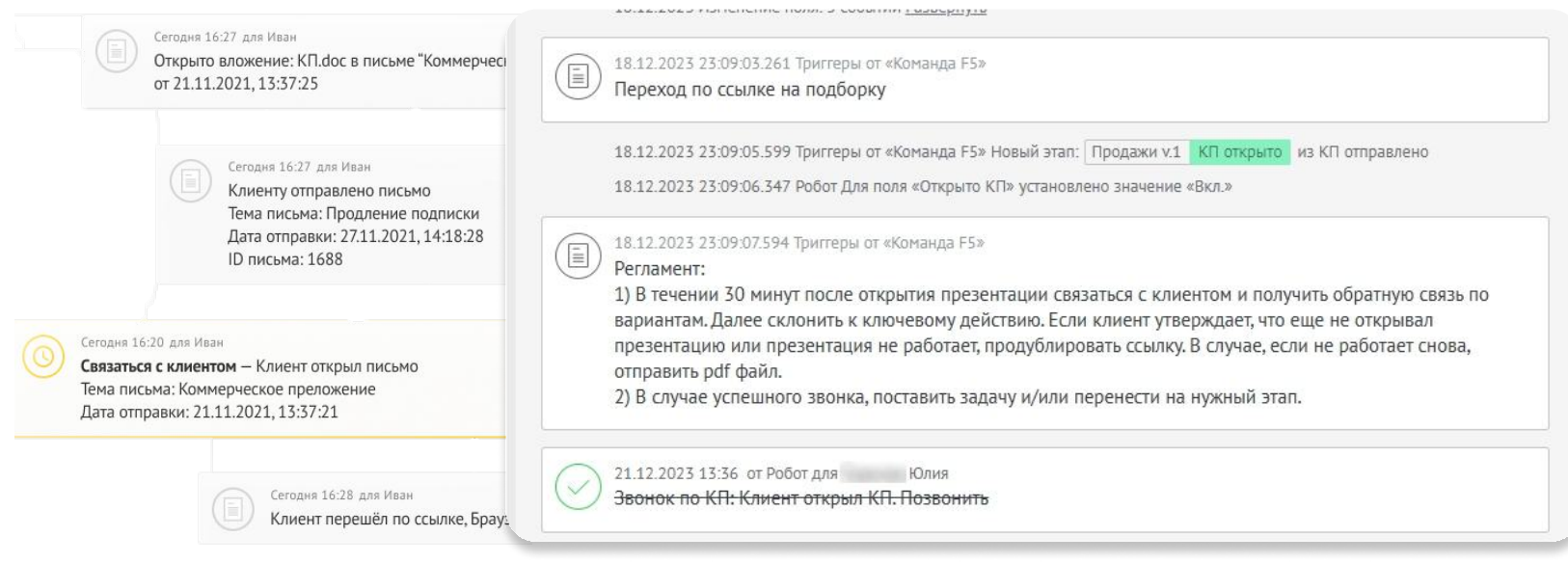
Дата анкеты: 2023-12-30 14:16:44

Ссылка на сделку:
<https://amocrm.ru/leads/detail/26727479>
14:16

ОТПРАВКА УВЕДОМЛЕНИЙ

В TELEGRAM 10 000 Р

При появлении новой, повторной или проваленной сделки/при заполнении анкеты автоматически отправляется уведомление в Telegram в личный чат ответственному или в общий чат



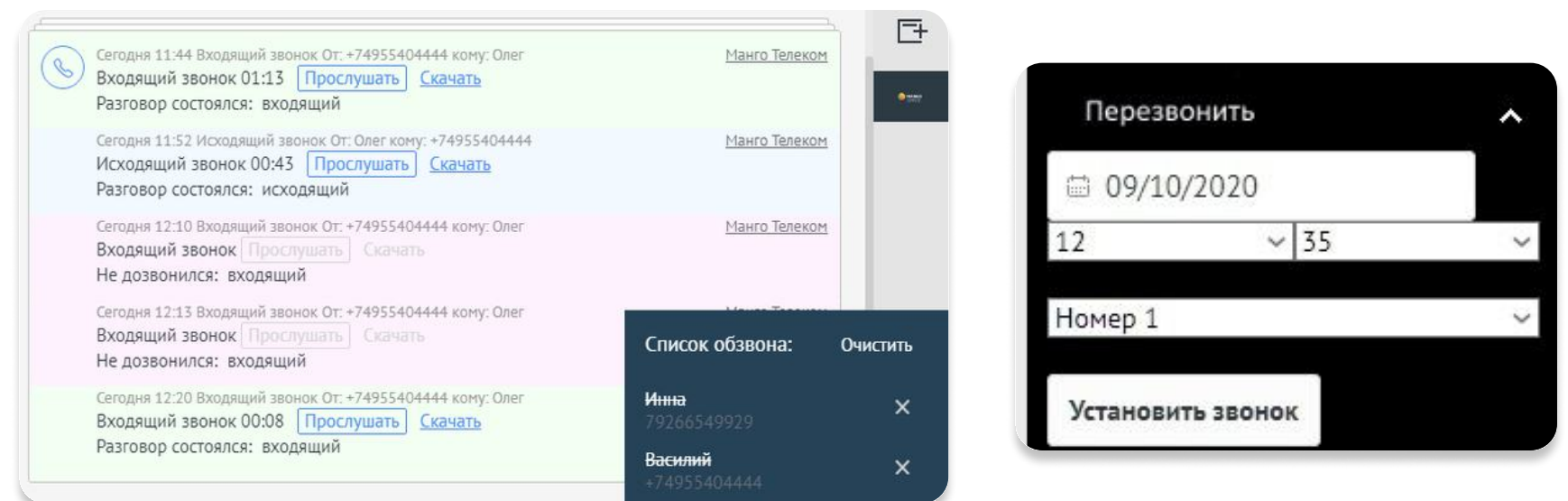
ТРЕКИНГ ССЫЛОК И ПИСЕМ 10 000 Р

АтоCRM автоматически отслеживает открытие подборки объектов / каталога проектов / презентации ЖК. После открытия меняет статус сделки и ставит задачу менеджеру о том, что клиент перешел по ссылке

Менеджеры всегда будут звонить клиенту по горячим следам

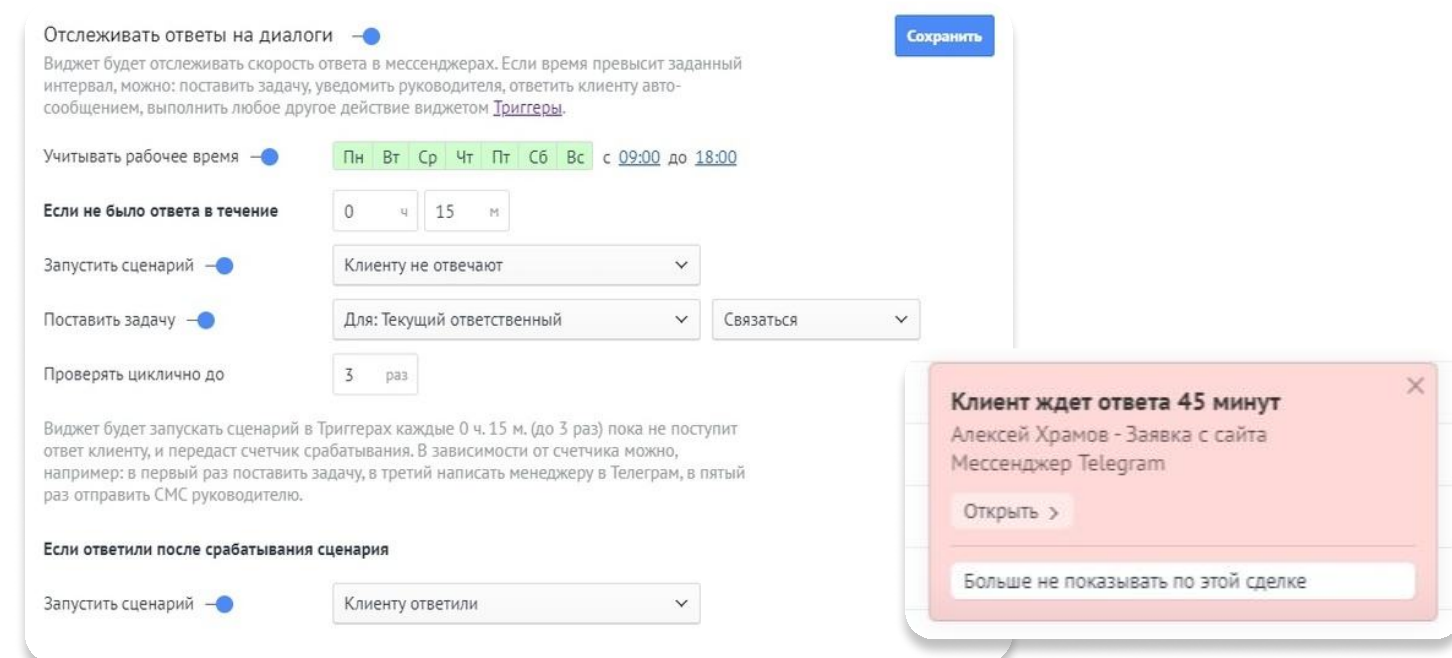
ЗАКАЗ ЗВОНКА 25 000 Р

Когда в атоCRM приходит новая заявка из любого источника, робот звонит всем менеджерам. Когда менеджер отвечает, робот предупреждает его, что поступила новая заявка, и начинает звонить клиенту



ОТСЛЕЖИВАНИЕ СКОРОСТИ РЕАКЦИИ МЕНЕДЖЕРОВ 10 000 Р

Виджет проверяет, есть ли у менеджера задачи по сделке. Если есть задача с задержкой — МОП получит напоминание, если задачи нет — РОП получит уведомление о зависшей сделке



Сегодня 12:04:56.710 SalesBot Прочитано

Людмила, добрый день!

Это Сергей, руководитель агентства недвижимости "Идеальный Дом".

Вижу, что пока не готовы к покупке недвижимости, однако мы о вас не забываем и будем тщательно отслеживать все подходящие для вас варианты.

Мы ценим ваше мнение, поэтому просим оценить качество нашей работы, где:

1 - все устроило

2 - есть над чем поработать

3 - все плохо

Спасибо за оценку, хорошего дня

Имя клиента

, добрый день

Мы нашли для вас возможность купить квартиру в Санкт-Петербурге по приятным условиям. Вчера не смогли до вас дозвониться, подскажите, во сколько вам удобно созвониться?

Перенос

Дата переноса

29.03.2024

Дней до даты переноса

65

ВОРОНКА ПЕРЕНОС

25 000 Р

У каждого клиента свой срок переноса. АтоCRM ежедневно обновляет кол-во дней, оставшихся до даты переноса. После попадания сделки в воронку “Перенос” система запрашивает оценку качества работы менеджера. Если оценка негативная – уведомим РОПа и назначим другого менеджера

Клиенты распределяются по статусам воронки в зависимости от того, сколько дней осталось до их даты переноса. Робот автоматически отправляет прогревы на каждом этапе. Как только клиент ответит – сделка вернется в работу менеджеру

NPS ЗАПРОШЕН 0 сделок: 0 Р	NPS ПОЛУЧЕН 0 сделок: 0 Р	90 ДНЕЙ 88 сделок: 2 Р	60 ДНЕЙ 136 сделок: 14 000 000 Р	30 ДНЕЙ 228 сделок: 7 211 010 Р	15 ДНЕЙ 52 сделки: 0 Р
Быстрое добавление		@elena_kozlovskaya 28.02.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) Анна 19.12.2023 квнз @elena_kozlovskaya 22.12.2023 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 25.03.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 15.12.2023 WZ (kolesnichenko___sergey)	@elena_kozlovskaya 23.02.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 26.02.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 21.12.2023 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 26.02.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 05.02.2024 квнз	@elena_kozlovskaya 15.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 31.01.2024 POП WZ (kolesnichenko___sergey) Помятихина Лада Владимировна 19.01.2024 квнз Николай 17.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 15.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey)	Надежда 11.01.2024 квнз @elena_kozlovskaya 10.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 08.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 10.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey) @elena_kozlovskaya 11.01.2024 WZ (kolesnichenko___sergey)

НЕЙРОСЕТЬ ДЛЯ АНАЛИЗА

ДАННЫХ ПО КОНТАКТУ

16 000 Р

Автоматически собирает данные по контакту из открытых источников и записывает их в карточку атоCRM. Использует более 100 способов поиска данных, список источников ежемесячно пополняется.

Вы получаете максимум данных по каждому контакту сразу после создания карточки в атоCRM.

Сегодня 08:41 Триггеры от «Команда F5»

Номер: 79375233922

Страна: Россия

Регион: Республика Татарстан

Оператор: Мегафон

Возможные имена:

L_Щелконогова Людмила_ _Адия_ _Миннубаева Адия_ _Адия Миннубаева_ _?Адилюша_ _Adi_ _Аделя_ _Аделя_ _Адилэ_ _Адила Динар_ _Адилюш_ _Адила_ _**Адила Бухг Фонд*_ _Адила Динар_ _Адила Залялиева_ _**Адила Ирековна М._ _Алия Динарныкы_ _Ап_ _**Гс Общ Апастово*_ _Динар Миннебай_ _Заказ_ _**Константин Желание Фото*_ _Людмила Щелконогова_ _Молочка_ _ _Фабричные Сумки И Кошельки_ _Адия Ирековна_

ФИО:

'Залаялиева Адия Ирековна'

'R R R'

'Миннубаева Адия Ирековна'

Возможные адреса:

'Республика Татарстан'

'Казань Ул. Тэцевская Улица Д. 4 Вход 10 Этаж 5 Кв. 441'

'Казань'

'Казаньтэцевская Улица410'

'Казань'

'Казань'

'Г.казань Ул.чапаева Д.16'

'Россия Татарстан Казань'

'Тэцевская Ул, 4, 441'

'Казань Тэцевская Улица Д.4 П.10 Эт.5 Кв.441'

Возможный IP: 95.161.231.118'

Вконтакте: Людмила Щелконогова

Дата рождения: 14.01.1997 (27 лет)'

Email: adeiyazalyalleva@inbox.ru , b.rules@mail.ru , luydashet@mail.ru

Instagram: [@sumki_lux_kzn_ [Фабричные сумки и кошельки]](https://instagram.com/sumki_lux_kzn_), (@z_adil_ [Адия Ирековна]](https://instagram.com/z_adil_)

Telegram: @z_adilya | **ID** 509984718'

Группы Telegram: 55'

Мобильный банк: Сбербанк, Тинькофф Банк, ОТП Банк, Хоум Кредит Банк, Озон Счёт (Еком Банк)

Возможные пароли: 1 шт'

Интересовались: только вы'

Репутация: (0) (0)

свернуть

ФИО:

'Тагировна Изалия Фасхутдинова'

'Зарипова Хамида Рафиковна'

'Фасхутдинов Радик Рэстмович'

'Радик Фасхутдинов Радик Фасхутдинов'

Возможные адреса:

'Татарстан, Казань'

'420000, Российская Федерация, Татарстан, Большой Русаково Кайбицкий Р-О, , 1 , 1'

'Ул. , 1, 1, Дер. Большой Русаково Кайбицкий Р-О, Респ. Татарстан, Россия, 420000'

'Рф, Татарстан, Буинский, Буинск, Арефьева, 17,4'

'Набережные Челны'

'Казаньулица Габдуллы Тукая57'

'Набережные Челны'

'Г.набережные Челны Ул.мира Д.2'

'Казань Улица Габдуллы Тукая Д.57 П. Эт. Кв. '

Вконтакте: Радик Фасхутдинов

Дата рождения: 03.05.1980 (43 года), 20.01.1985 (39 лет)'

Email: 'rfl16@mail.ru'

Instagram: [@radik_faskhutdinov [Радик Фасхутдинов]](https://instagram.com/radik_faskhutdinov)

Telegram: '555988815'

Whatsapp: 'найдено'

Мобильный банк: 'vtb', 'Сбербанк'

Регистрации: getcontact.com

Объявлений: '2 шт'

Возможные пароли: '1 шт'

Интересовались: '5 человек'

Репутация: (0) (0)

Если информация не найдена, закажите «Расширенный поиск»

свернуть

Сегодня 07:07 Триггеры от «Команда F5»

Номер: 79172213404

Страна: Россия

Регион: Республика Татарстан

Оператор: Мегафон

PROFIT sales

профессионально • прибыльно • понятно

ЗАПРЕТ ПОСТАНОВКИ СЛИШКОМ ДОЛГИХ ЗАДАЧ

8 000 Р

Запрещает менеджеру поставить задачу на несколько недель/месяцев вперед — попросит изменить крайний срок. Если менеджер снова попытается поставить слишком долгую задачу, виджет отправит уведомление РОПу

ЗАКРЫТИЕ ЗАДАЧИ С РЕЗУЛЬТАТОМ

20 000 Р

При закрытии задачи менеджер выбирает результат из списка, в amoCRM запускаются автоматические действия по сценарию, который привязан к конкретному результату

Сегодня 18:08 от Триггеры для Сергей
Связаться — Позвоните клиенту.

Добавить результат

Выберите результат

✓ Не дозвонился

Попросил перезвонить

Не конверсионная заявка

Квалифицирован

Выполнить

Через 15 минут

Через 30 минут

Через час

Сегодня

Завтра

До конца недели

Через неделю

Через месяц

Через год

<

Август 2020

>

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
	27	28	29	30	31	1
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20

Данная дата доступна для выбора, выберите время не позднее 11:07

Весь день

Связаться

08:00

09:00

10:00

11:00

12:00

13:00

14:00

20.02.2024 21:19 (5 дней) От Робот для I

Долгая задача - Сделка не должна быть в воронке более 30 дней. Ваша задача поставлена на слишком долгое время! Измените дату задачи

Добавить результат

Выполнить

РЕГЛАМЕНТЫ И ПОДСКАЗКИ

10 000 Р

АmoCRM выводит подсказки и регламенты для менеджеров на каждом ключевом этапе. Это могут быть чек-листы, скрипты разговоров, список документов по ипотечной программе

Для каждой компании регламенты индивидуальны и гибко настраиваются в amoCRM



Вчера 14:45:14.670 Триггеры от «Команда F5»

Регламент:

- 1) Проверить весь список документов на ошибки (список ошибок), который будет подписываться на сделке (Кредитный договор, график платежей, дду/дкп/пдкп)
- 2) Собрать весь подарочный бренд-пак, проверить упаковку и внешний вид подарочной продукции



18.01.2024 18:27:11.771 Триггеры от «Команда F5»

Регламент:

- 1) После подписания всех документов в банке и, если сделка завершена, агент вручает подарочный набор от компании, так же искренне поздравляет об успешном окончании сделки (скрипт) и просит записать видео отзыв (инструкция по видео отзыву), а также текстовый отзыв, когда уже будет удобно клиенту.
- 2) Прогреть на видео приемку

03.11.2023 03:49 (55 дней)

от Триггеры от «Команда F5» для

Дубль

— В системе есть дубль по номеру телефона. Надо объединить

Ссылка на все дублирующиеся контакты: [https://|...|.amc](https://...)

Добавить результат

КОНТРОЛЬ ДУБЛЕЙ

5 000 Р

При добавлении контакта автоматически приведем номер к единому формату +7 (999) 999-99-99 и выполним проверку на дубли

Если дубль найден - оповестим РОПа и объединим сделку. Виджет запрещает менеджерам создавать дубли вручную

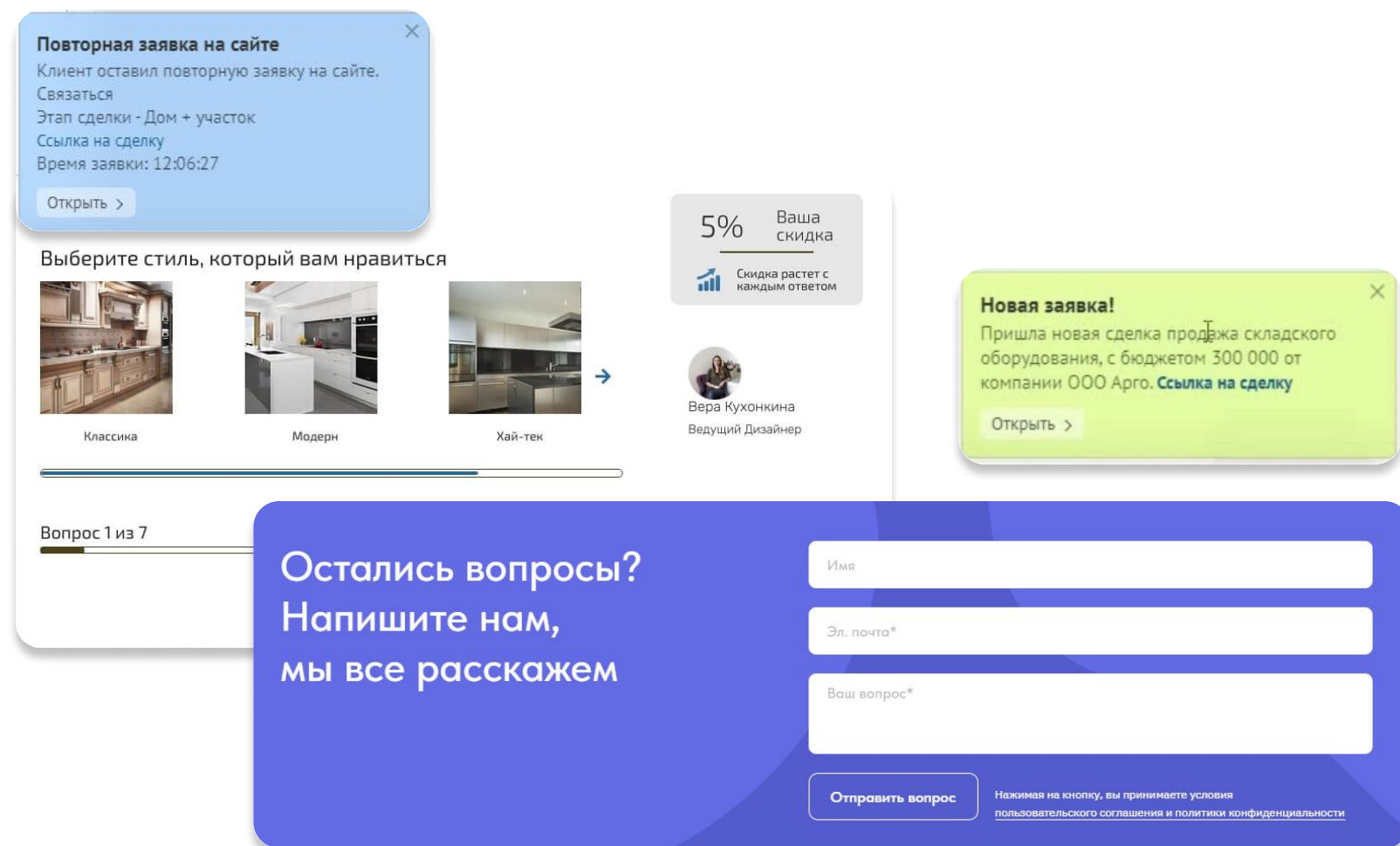
ОТОБРАЖЕНИЕ ВСЕХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

НА РАБОЧЕМ СТОЛЕ АМОСРМ

10 000 Р

Все важные показатели считаются автоматически и выводятся на рабочий стол amoCRM. Не нужно тратить время на составление отчетов и проверку данных — актуальные цифры всегда под рукой





ИНТЕГРАЦИЯ С САЙТОМ 50 000 Р

Настраивается по индивидуальным сценариям. При получении новой/повторной заявки на менеджера создается задача, в базе создается новый контакт и сделка (дубли контролируются автоматически). Настраиваются сценарии при заполнении формы обратной связи, после оплаты заказа, при наличии брошенной корзины и пр.

ИНТЕГРАЦИЯ С ВНЕШНИМИ СИСТЕМАМИ ОТ 150 000 Р

Двусторонний обмен между amoCRM и внешними системами: Бизон 365, GetCourse, YClients/Uneverse, Мой Склад, 1С, Циан, Авито/Яндекс недвижимость, Speech Analytics, МИС (Инфоклиника, MeDesk, Rnova), Planado, картой замеров, СДЭК, Деловые Линии, АльфаCRM/Мой класс, ЛистОК/ Mobifitness/ Perfect Gym, самописные системы

